

425-243-4579

info@orozdesign.com

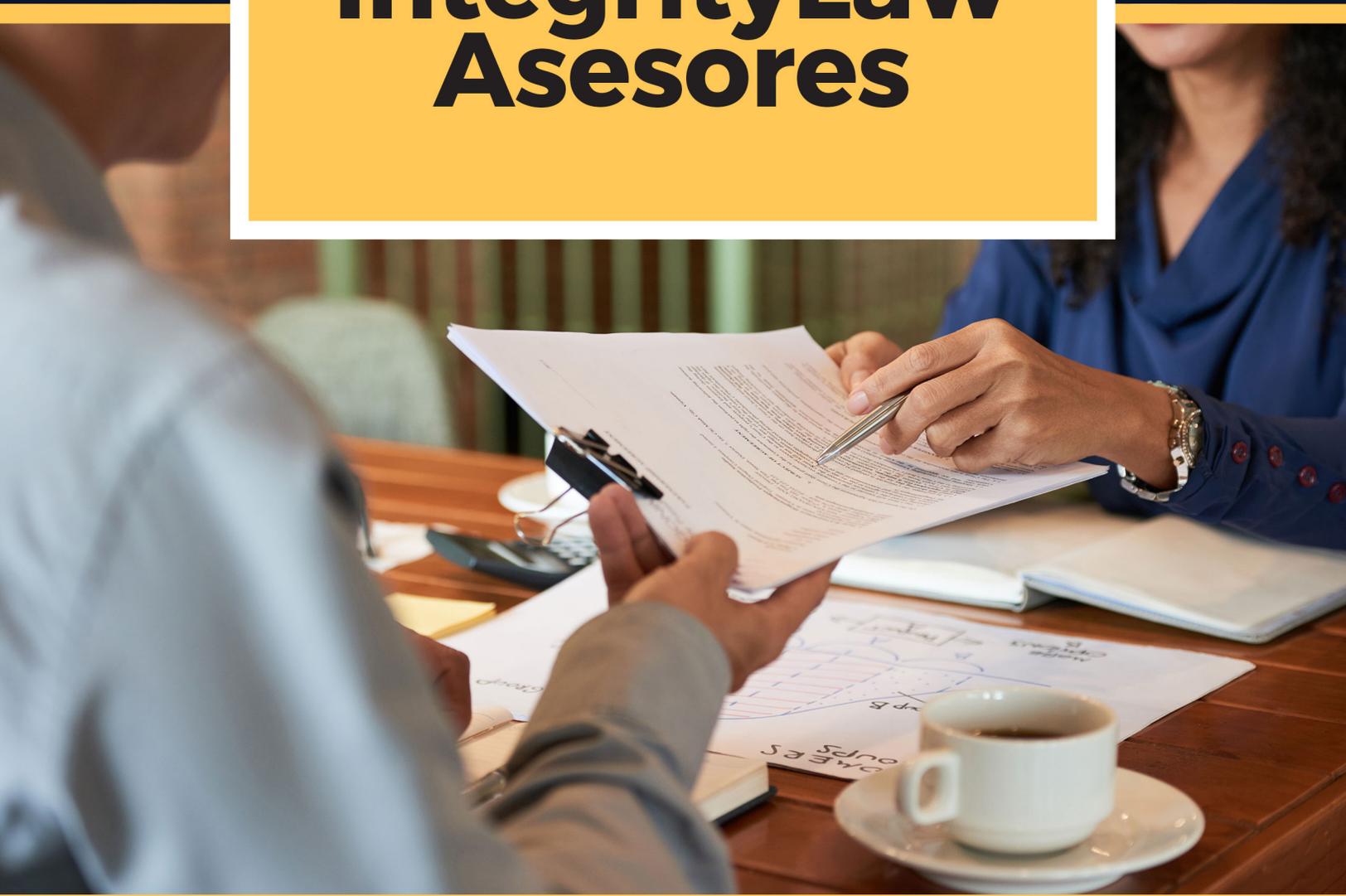
OrozDesign.com

# OROZ DESIGN

— AGENCIA DE MARKETING —

PROPUESTA PERSONALIZADA

## IntegrityLaw Asesores



SOLUCIONES DIGITALES PARA IMPULSAR TU NEGOCIO



Sabemos que su negocio de consultoría **IntegrityLaw Asesores** está en un punto crítico, y el crecimiento parece estancado. La escalabilidad es un desafío, pero con una estrategia bien definida se puede vencer ese obstáculo. Compartimos su deseo de crecimiento y rentabilidad, y estamos comprometidos a ayudarle a alcanzar sus metas.

**☑ Identificación del Problema:**

El crecimiento estancado y la falta de tiempo para invertir en nuevas líneas de negocio.

**☑ Beneficios Adquiridos:**

Mayor eficiencia, capacidad para manejar nuevos clientes, diversificación de ingresos.

Entendemos que su negocio de consultoría ha alcanzado un punto crítico donde el crecimiento parece estancado, estamos aquí para ayudarle a escalar y prosperar su negocio para tener mejores resultados.

A continuación, le presentamos nuestro plan de acción personalizado para liberar tiempo valioso, aumentar la rentabilidad y abrir nuevas oportunidades de negocio:

# Growth Marketing Problem Solving Plan

## Breve descripción del problema

Sabemos que su negocio de consultoría está en un punto crítico, y el crecimiento parece estancado.

La escalabilidad es un desafío, pero con una estrategia bien definida se puede vencer ese obstáculo.

El crecimiento estancado y la falta de tiempo para invertir en nuevas líneas de negocio.

**¿Cómo solucionaríamos este problema con un plan de acción de mínimo 3 pasos?**

Identificaremos y automatizaremos tareas repetitivas.

Analizaremos y delegaremos tareas que no requieran experiencia directa.

Trabajaremos juntos para desarrollar y ofrecer nuevos servicios o paquetes.

**¿Qué métrica (s) utilizaríamos para medir la resolución de este problema?**

**Crecimiento en Ingresos:**  
Buscaremos un aumento sostenido en sus ingresos.

**Satisfacción del Cliente:**  
Utilizaremos encuestas y comentarios para asegurarnos de que sus clientes estén satisfechos.

**Eficiencia Operativa:** Nos enfocaremos en reducir el tiempo y los recursos necesarios para atender a cada cliente.

**¿Cuánto tiempo tardaríamos en implementar la solución?**

**Tiempo Total de Implementación:**  
6-9 meses.

**¿Cuánto te costaría implementar esta solución?**

**Inversión Total:**  
Entre \$16,000 y \$35,000.

# Paso 1: Automatización y Estandarización de Procesos

**Lo que Haremos:** Identificaremos las tareas que consumen más tiempo en su operación diaria y las automatizaremos o estandarizaremos. Esto liberará tiempo valioso para que su equipo se concentre en lo que realmente importa.

**Descripción:** Identificar los procesos y tareas repetitivas que se pueden automatizar o estandarizar. Esto puede incluir la gestión de documentos, la programación de citas, la facturación, etc.

**Métricas A Seguir:** Reducción en el tiempo dedicado a tareas administrativas, aumento en la eficiencia del personal.

**Costo De Inversión:** Dependerá de las herramientas y software necesarios, pero podría oscilar entre \$1,000 y \$5,000.

**Tiempo de Implementación:** 1-2 meses dependiendo de las automatizaciones y procesos que se necesiten realizar.

# Paso 2: Subcontratación y Delegación de Tareas

**Lo que Haremos:** Analizaremos las áreas donde podemos subcontratar o delegar tareas, permitiendo que sus expertos se enfoquen en áreas específicas del negocio aumentando su capacidad para manejar nuevos clientes, olvidándose de procesos que se pueden automatizar.

**Descripción:** Contratar personal adicional o subcontratar tareas que no requieran la experiencia directa de los consultores principales. Esto permite que los expertos se centren en las áreas que generen más ingresos para el negocio.

**Métricas A Seguir:** Aumento en la capacidad de manejar nuevos clientes, mejora en la satisfacción del cliente.

**Costo De Inversión:** Dependerá de las necesidades de contratación, pero podría ser alrededor de \$10,000 - \$20,000 anuales, esto dependerá del personal a contratar o las tareas que se delegarán.

**Tiempo de Implementación:** 2-3 meses dependiendo de los procesos a delegar.

# Paso 3: Diversificación y Creación de Nuevos Servicios

**Lo que Haremos:** Trabajaremos juntos para desarrollar nuevos servicios o paquetes que puedan ser comercializados a un público más amplio, como cursos en línea o seminarios web.

**Descripción:** Desarrollar y ofrecer nuevos servicios o paquetes que requieran menos intervención directa, como cursos en línea, seminarios web, o paquetes de consultoría predefinidos.

**Métricas A Seguir:** Incremento en las ventas, diversificación de ingresos, satisfacción del cliente.

**Costo De Inversión:** Aproximadamente \$5,000 - \$10,000 para el desarrollo y marketing.

**Tiempo de Implementación:** 3-6 meses dependiendo de los nuevos servicios que se crearan.

## Cómo Mediremos el Éxito

**Crecimiento en Ingresos:** Buscaremos un aumento sostenido en sus ingresos.

**Satisfacción del Cliente:** Utilizaremos encuestas y comentarios para asegurarnos de que sus clientes estén satisfechos.

**Eficiencia Operativa:** Nos enfocaremos en reducir el tiempo y los recursos necesarios para atender a cada cliente.

# Resumen

## Fase 1: Automatización y Estandarización

- ✓ Identificaremos y automatizaremos tareas repetitivas.
- ✓ Estandarizaremos procesos para aumentar la eficiencia.
- ✓ Mediremos la reducción en el tiempo dedicado a tareas administrativas.

## Fase 2: Subcontratación y Delegación

- ✓ Analizaremos y delegaremos tareas que no requieran experiencia directa.
- ✓ Contrataremos personal adicional o subcontrataremos según sea necesario.
- ✓ Mediremos el aumento en la capacidad de manejar nuevos clientes.

## Fase 3: Diversificación y Creación de Nuevos Servicios

- ✓ Trabajaremos juntos para desarrollar y ofrecer nuevos servicios o paquetes.
- ✓ Implementaremos estrategias de marketing para promocionar estos nuevos servicios.
- ✓ Mediremos el incremento en las ventas y la diversificación de ingresos.

## Métricas Generales para Medir el Éxito

- ✓ Crecimiento en Ingresos.
- ✓ Satisfacción del Cliente.
- ✓ Eficiencia Operativa.

**Inversión Total:** Entre \$16,000 y \$35,000.

**Tiempo Total de Implementación:** 6-9 meses.

# Conclusión

La escalabilidad es vital para cualquier negocio en crecimiento.

Al implementar estos pasos, su empresa de consultoría **IntegrityLaw Asesores** puede liberar tiempo valioso, aumentar la rentabilidad y abrir nuevas oportunidades de negocio.

La inversión inicial se verá compensada con un crecimiento sostenido y una mayor satisfacción tanto de los clientes como del equipo interno.

Estamos aquí para responder cualquier pregunta y comenzar a trabajar juntos en este emocionante proyecto. **¿Cuándo podemos programar una reunión para discutir los próximos pasos?**

¡Es hora de liberar el potencial de su negocio de consultoría, aumentar la rentabilidad y abrir nuevas oportunidades de crecimiento!



En Genera Más Clientes con OrozDesign, estamos listos para ser tu socio en este emocionante viaje hacia el éxito digital. Nos apasiona brindar soluciones para impulsar tu negocio en internet.

Si estás listo para transformar tu presencia en línea y conectarte con más clientes, estamos aquí para ayudarte.

No dudes en comunicarte con nosotros para discutir cómo podemos colaborar y impulsar tu negocio al siguiente nivel.

☎ **425.243.4579**

@ **info@orozdesign.com**

🌐 **www.GeneraMasClientes.com**

## **Soluciones Digitales Para Impulsar Tu Negocio**

¡Estamos ansiosos por trabajar contigo y ver cómo tu negocio florece en el mundo digital!

425-243-4579

info@orozdesign.com

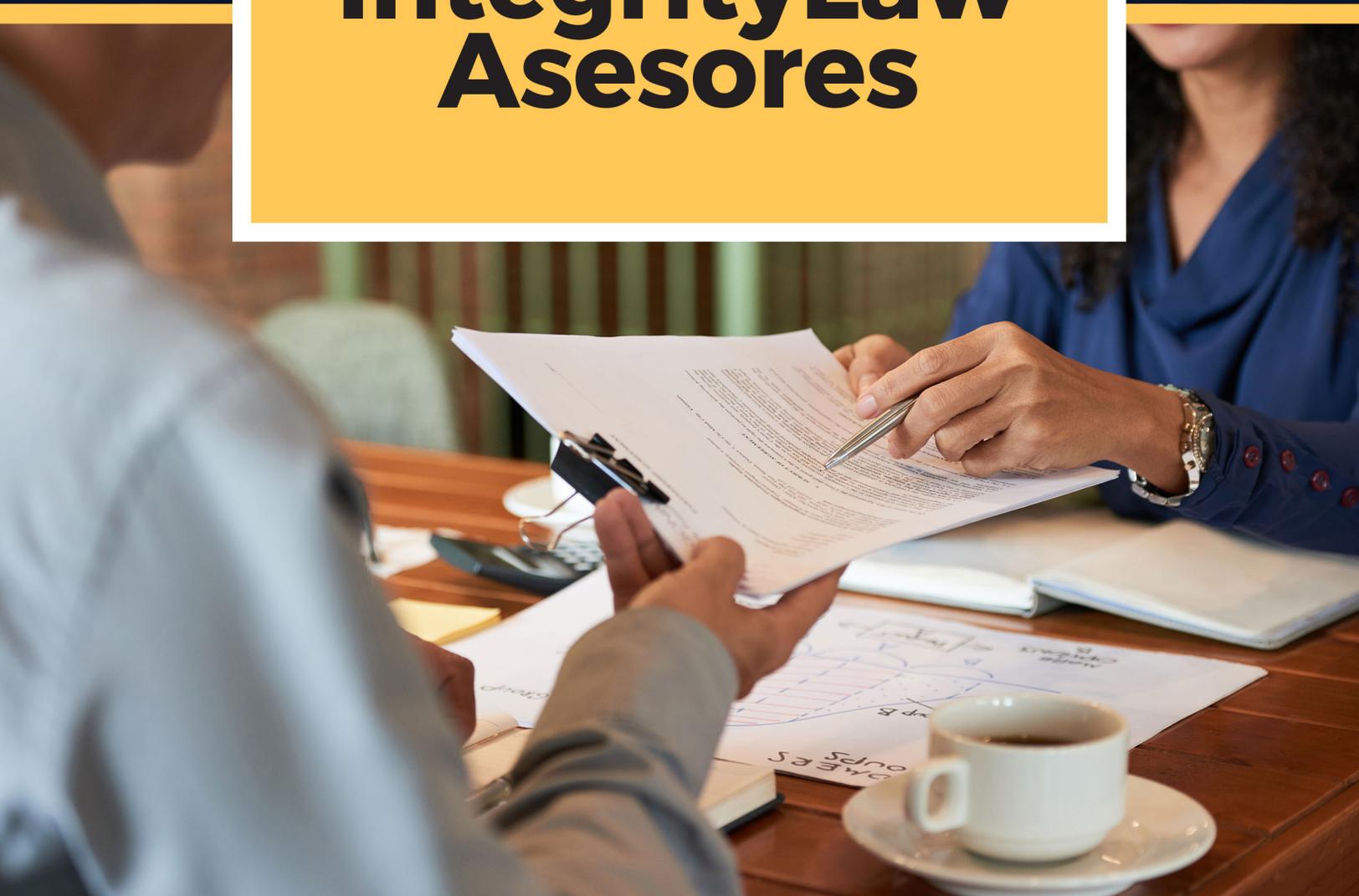
OrozDesign.com

# OROZ DESIGN

— AGENCIA DE MARKETING —

PROPUESTA PERSONALIZADA

## IntegrityLaw Asesores



SOLUCIONES DIGITALES PARA IMPULSAR TU NEGOCIO